

МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ имени

М.В. ЛОМОНОСОВА

Высшая школа управления и инноваций

Кафедра инноватики

КУРСОВАЯ РАБОТА

«Механизмы коммерциализации РИД»

Курсовая работа студента 3 курса

Темирбулатова Ахмата Умаровича

Научный руководитель:

Гаврилюк Артем Владимирович

Дата защиты: «__» _____ 2019 г.

Оценка: _____

СОДЕРЖАНИЕ.

Введение.....	3
Глава 1. Общие понятия и положения ИС.....	4
1.1 Понятие Интеллектуальной собственности и ее виды.....	4
1.2 Основные нормативно – правовые акты в области ИС.....	7
1.3 Понятие исключительного права.....	8
1.4 Контролирующие органы.....	8
Глава 2. Процесс передачи прав на РИД.....	10
2.1 Понятие коммерциализации РИД.....	10
2.2 Этапы создания и внедрения инновационного продукта.....	11
2.2.1 Этапы теоритических и прикладных исследований.....	11
2.2.2 Процесс патентования.....	13
2.2.3 Поиск и механизмы реализации.....	16
2.3 Общие понятия о передачи исключительного права.....	18
Глава 3. Механизмы коммерциализации РИД.....	20
3.1 Выделение компании.....	20
3.2 Отчуждение исключительного права.....	21
3.3 Лицензирование.....	23
3.4 Договор коммерческой концессии.....	27
3.5 Коллективное управление авторскими правами.....	31
3.6 Внесение исключительного права в уставной капитал.....	34
3.6 Договор залога исключительного права.....	35
Заключение.....	38
Список литературы.....	39

ВВЕДЕНИЕ.

Интеллектуальная собственность – это исключительное право гражданина или фирмы на результаты самостоятельной творческой деятельности, а также распоряжения результатами интеллектуальной деятельности в условиях товарно-денежных отношений в современной экономике. Право интеллектуальной собственности защищает и дает возможность создателю получить вознаграждение за свой творческий труд, тем самым обеспечивая превращение новых знаний, инноваций разных типов и технологий в общественное благо. Создатель сам создает собственную стратегию и выбирает механизм и варианты возможной коммерциализации.

Интеллектуальная собственность является катализатором роста культурного, научно-технического, инновационного, технологического, кадрового, образовательного и промышленного потенциала государства.¹

В ближайшие годы роль интеллектуальной собственности, цифровой инфраструктуры и оборота интеллектуальных прав станет ключевым фактором, определяющим рост национальных экономик и, как следствие, влияния страны в мире. Предпосылки для этого создаются развитием глобальных цифровых сетей, более 70% трафика которых составляет движение объектов интеллектуальной собственности.²

Повышение жизнеспособности и конкурентоспособности экономики страны на современном этапе возможно с помощью технологической модернизации бизнеса и промышленности в первую очередь за счет внедрения отечественных или зарубежных разработок, а также принятия прорывных инновационных решений.

Исходя из этого, в качестве объекта исследования выступает механизм коммерциализации ИС. Предметом исследования являются особенности вариантов коммерциализации ИС.

¹ А.В Гаврилюк. Правовое регулирование и поддержка трансфера интеллектуальной собственности / А.В Гаврилюк // Вопросы экономики и права. – 2018. – №4. С. 7 – 18.

² Одиноков А.В., Прокш М.Ю., Калятин Ф.Ю., ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ/ДОКЛАД/ Москва 2017. URL: https://csr.ru/wp-content/uploads/2017/10/Intellektualnaya_sobstvennost_doklad.pdf

Цель данной работы состоит в рассмотрении основных понятий и анализе основных подходов реализации коммерческого потенциала объектов интеллектуальной собственности.

Для реализации этой цели предполагается решение следующих задач:

- Рассмотрение экономико-правовой сущности интеллектуальной собственности
- Анализ стадий инновационного процесса;
- Рассмотрение способов охраны РИД;
- Рассмотрение способов коммерциализации, виды и особенности;
- Определение ключевых стратегических решений, принимаемых при коммерциализации ИС;
- Рассмотрение подходов и методов оценки ИС в зависимости от выбранной стратегии коммерциализации;

Цели и задачи данной работы определяют ее структуру, которая включает в себя: введение, 3 главы, заключение, список использованной литературы.

ГЛАВА 1. ОБЩИЕ ПОНЯТИЯ И ПОЛОЖЕНИЯ ИС.

1.1 Понятие интеллектуальной собственности

Среди результатов деятельности человека особое место занимают результаты творческой деятельности, прежде всего это изобретения и произведения науки, литературы и искусства, а также промышленные образцы, топологии интегральных микросхем, селекционные достижения и т. д.

Уровень результатов творческой деятельности может существенно различаться, поэтому результаты творческой деятельности любых уровней объединяют под общим понятием «результаты интеллектуальной деятельности».

В соответствии с современными представлениями понятие «интеллектуальная собственность» может быть определено следующим образом. Интеллектуальная собственность — это установленное юридическими законами право некоторых лиц на результаты интеллектуальной деятельности этих же или иных лиц.³

Интеллектуальная собственность (ИС) – это результат творения человеческого разума. К объектам ИС относятся изобретения, литературные и художественные произведения, символика, названия и изображения, используемые в коммерческих целях. (сайт ВОИС)

В соответствии со статьей 1255 Гражданского кодекса РФ интеллектуальной собственностью признаются результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, которым законом предоставлена охрана. Для того чтобы лучше уяснить, каким признакам должны отвечать объекты, признаваемые интеллектуальной собственностью, обратимся к науке гражданского права. Так, выделяются следующие характерные черты:

- Нематериальность;
- Связанность с имущественными отношениями;
- Объективная выраженность;
- Новизна;
- Искусственность создания.

Сюда же можно отнести единственный признак, указанный в ГК РФ – предоставление охраны законом.

Интеллектуальная собственность нематериальна. Произведение, изобретение и иные объекты ИС существуют в идеальной, а не в материальной форме. В этом

³ Право интеллектуальной собственности (Судариков С.А., 2008). URL: <http://be5.biz/pravo/i025/index.html>

заключается ее существенное отличие от собственности на вещи материальные или физические. Когда у Вас имеется вещь, Вы можете пользоваться ей сами или передать ее в пользование лицу или другим лицам. Однако, невозможно в один момент времени использовать одну вещь нескольким лицам независимо друг от друга. Если Вы обладаете интеллектуальной собственностью, Вы можете использовать ее сами и одновременно предоставить исключительные права на ее использования другим лицам. Одновременно владеющих исключительным правом лиц может быть большое количество.

Связанность с имущественными отношениями – результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации, а равно и права на них могут выступать в гражданском обороте, например, в договорах купли-продажи, залога и т.д. В этом и выражается связь. Этот признак позволяет отграничивать объекты интеллектуальной собственности от нематериальных благ – здоровья, жизни, и т.п., так как они в гражданском обороте не участвуют и с ними нельзя совершать сделки.

Третий признак – это объективная выраженность. Она означает, что интеллектуальная собственность должна быть выражена в каком-либо предмете материального мира. Например, это может быть книга, однако, охране подлежит не сама книга, а ее уникальное содержание.

Новизна – означает, что созданный объект является уникальным, ранее не известным другим лицам. Содержание принципа новизны для объектов авторского, патентного права и средств индивидуализации значительно различается, это связано с особенностями правового регулирования каждой из этих групп.

Искусственность создания – еще один признак интеллектуальной собственности. Имеется в виду то, что объекты, на которые распространяется правовое регулирование частью четвертой ГК РФ, должны быть результатом творческой деятельности человека. Это значит, что объекты естественного происхождения (например, природные) в принципе не могут быть объектами, которые охраняются интеллектуальным правом.

Статья 1225 ГК РФ перечисляет объекты интеллектуальной собственности. Объекты интеллектуальных прав можно классифицировать в зависимости от их места в структуре права интеллектуальной собственности. Объекты результатов интеллектуальной деятельности можно разделить на:

- Результаты художественного творчества, которые включают объекты авторского права (произведения литературы, науки и искусства, программы для ЭВМ) и объекты смежных прав (исполнения, фонограммы и т.д.);
- Результаты технического и художественно-технического творчества (объекты промышленной собственности), объединяющие объекты патентных

прав (изобретения, промышленные образцы, полезные модели и селекционные достижения), а также ноу-хау и топологии интегральных микросхем;

- Средства индивидуализации, включающие в себя объекты, индивидуализирующие субъектов (фирменные наименования), объекты, индивидуализирующие объекты (коммерческое обозначение), объекты, индивидуализирующие деятельность субъектов, а также производимые им товары, работы и услуги (товарные знаки, знаки обслуживания, наименования мест происхождения товаров).

Статья 1345 ГК РФ дает определение патентного права: **Патентные права** – это интеллектуальные права на изобретения, полезные модели и промышленные образцы.

Автору принадлежат следующие права:

- исключительное право,
- право авторства.⁴

Результаты интеллектуальной деятельности признаются и охраняются после их государственной регистрации, на основании которой федеральный орган исполнительной власти по интеллектуальной собственности выдает патент.

Патент – это легальная монополия, которую государство предоставляется патентообладателю.

Срок действия исключительного права на патенты начинают исчисляться со дня подачи первоначальной заявки на выдачу патента в федеральный орган исполнительной власти по ИС и составляет:

- 20 лет - для изобретений,
- 10 лет - для полезных моделей,
- лет - для промышленных образцов.⁵

1.2 Основные нормативно – правовые акты.

Источники правового регулирования отношений в сфере интеллектуальных прав можно разделить на национальные и международные. В РФ правовое регулирование интеллектуальных прав является предметом федерального ведения. Основным источником правового регулирования – Гражданский Кодекс. С 1 января 2008 г вступила в силу ч. 4 ГК, включающая общее и специальное правовое регулирование интеллектуальных прав,

⁴ ГК РФ Статья 1345. Патентные права. URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/627127df1897a758eafb1932d0c8e87818fddf40/ (Дата обращения: 01.03.2019 г.)

⁵ ГК РФ Статья 1363. Сроки действия исключительных прав на изобретение, полезную модель, промышленный образец. URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/9e7ee220e4fac9a5158bb4406a5cb4e224e5122e/ (Дата обращения: 01.03.2019 г.)

и утратили силу специальные законы (например, Закон РФ «Об авторском праве и смежных правах», Патентный закон РФ).

Правовая охрана объектов интеллектуальной собственности не может быть ограничена рамками одного государства, поэтому важнейшую роль в регулировании соответствующих отношений играют международные соглашения и конвенции, главные из которых:

- Бернская конвенция по охране литературных и художественных произведений (1886 г.);
- Всемирная конвенция об авторском праве (1952 г. пересмотрена в 1971 г.);
- Договор ВОИС по авторскому праву (1996 г.)
- Соглашение стран СНГ о сотрудничестве в области охраны авторского права и смежных прав (1993 г.);
- Конвенция об охране интересов производителей фонограмм от незаконного воспроизводства их фонограмм (1971 г.);
- Международная конвенция об охране прав исполнителей, изготовителей фонограмм и вещательных организаций (1961 г.);
- Договор ВОИС по исполнениям и фонограммам (1996 г.);
- Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (1994 г.);
- Парижская конвенция по охране промышленной собственности (1883 г.);
- Договор о патентной кооперации (1970 г.);
- Евразийская патентная конвенция (1994 г.);
- Мадридское соглашение о международной регистрации знаков (1891 г.);
- Ниццкое соглашение о международной классификации товаров и услуг для регистрации знаков (1957 г.);
- Договор о регистрации товарных знаков (1973 г.).

1.3 Понятие исключительного права

Исключительное право на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации означает право использовать такой результат или такое средство любым не противоречащим закону способом. Исключительное право также дает возможность правообладателю: разрешать или запрещать другим лицам использование результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации; распоряжаться своим правом. Исключительное право является абсолютным и должно соблюдаться любыми субъектами.

Следует различать интеллектуальные права и право собственности на вещь, в которой выражен соответствующий результат интеллектуальной деятельности. Переход права собственности на вещь не влечет перехода интеллектуальных прав.

Первоначальным субъектом исключительного права является автор, творческим трудом которого создан результат интеллектуальной деятельности. Права на результат интеллектуальной деятельности, созданные совместным творческим трудом двух и более граждан (соавторство), принадлежат соавторам совместно.

Автору принадлежит право авторства и иные немущественные права, предусмотренные Гражданским кодексом. Немущественные права автора неотчуждаемы и непередаваемы. Право авторства и право на имя охраняются бессрочно.

1.4 Международные и внутренние органы контроля

Всемирная организация интеллектуальной собственности – это глобальный форум, занимающийся вопросами политики, укрепления сотрудничества, предоставления услуг и информации в области интеллектуальной собственности. ВОИС является самофинансируемым учреждением системы Организации Объединенных Наций и насчитывает 191 государство-член.⁶

Европейское патентное ведомство (ЕПВ) рассматривает заявки и выдает европейский патент в соответствии с Европейской патентной конвенцией

Для выполнения административных задач, связанных с функционированием Евразийской патентной системы и выдачей евразийских патентов учреждена Евразийская патентная организация

Указом Президента Российской Федерации от 9 марта 2004 г. № 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти» Российское агентство по патентам и товарным знакам переименовано в Федеральную службу по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам. 24 мая 2011 г. ведомство получило нынешнее название – Федеральная служба по интеллектуальной собственности и стало подчиняться напрямую Правительству РФ (Роспатент). Однако, 27 июня 2012 года В. В. Путин подписал Указ Президента РФ, которым переподчинил службу Министерству экономического развития с передачей министерству контрольных и надзорных функций в соответствующей области.

Федеральная служба по интеллектуальной собственности является правопреемником Федеральной службы по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам, а также правопреемником Министерства юстиции Российской

⁶ Официальный сайт Всемирной организации интеллектуальной собственности // URL: <https://www.wipo.int/portal/en/index.html> (Дата обращения: 01.03.2019 г.)

Федерации в части, касающейся правовой защиты интересов государства в процессе экономического и гражданско-правового оборота результатов научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ военного, специального и двойного назначения, в том числе по обязательствам, возникающим в результате исполнения судебных решений. Роспатент находится в ведении Министерства экономического развития Российской Федерации.⁷

Основные функции Роспатента:

- Правовая защита интересов государства в процессе экономического и гражданско-правового оборота результатов научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ военного, специального и двойного назначения
- Контроль и надзор в сфере правовой охраны и использования результатов интеллектуальной деятельности гражданского, военного, специального и двойного назначения, созданных за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета
- Контроль и надзор в установленной сфере деятельности в отношении государственных заказчиков и организаций - исполнителей государственных контрактов, предусматривающих проведение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ
- Оказание государственных услуг в сфере правовой охраны изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, программ для электронно-вычислительных машин, баз данных и топологий интегральных микросхем, в том числе входящих в состав единой технологии, товарных знаков, знаков обслуживания, наименований мест происхождения товаров, нормативно-правовому регулированию вопросов, касающихся контроля, надзора и оказания государственных услуг в установленной сфере деятельности

⁷Официальный сайт Федеральной службы по интеллектуальной собственности. // URL: <https://rupto.ru/ru> (Дата обращения: 01.03.2019 г.)

ГЛАВА 2. КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ РИД. ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ.

2.1 Общие положения.

Под «Коммерциализацией технологий» принято считать любую деятельность, направленную на привлечение прибыли от использования результатов научной и интеллектуальной деятельности. Основными формами коммерциализации являются: использование прав на интеллектуальную собственность (договоры об уступке патента и лицензионные договоры); создание новых компаний, основанных на технологиях (использующих результаты научно-технической деятельности); исследовательские контракты.

Коммерциализация технологий является важным этапом «инновационного процесса». Инновационный процесс можно определить как процесс последовательного превращения идеи в товар, проходящий этапы фундаментальных, прикладных исследований, конструкторских разработок, маркетинга, производства, наконец, сбыта, - процесс коммерциализации технологий.

2.2 ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА

2.2.1 Стадия теоретических и прикладных исследований

Как правило инновационный процесс начинается с этапа проведения поисковых научно-исследовательских работ (НИР), в ходе которых происходит выдвижение научно-технических идей о материализации имеющихся теоретических знаний и открытий. Завершаются поисковые НИР обновлением и экспериментальной проверкой новых методов удовлетворения общественных потребностей. Все поисковые НИР проводятся как в академических учреждениях и вузах, так и в крупных научно-технических организациях промышленности персоналом высокой научной квалификации. Финансирование поисковых НИР осуществляется, в основном, из государственного бюджета и на безвозвратной основе. При этом многие поисковые НИР имеют бюджетное финансирование по заданиям из государственных программ по решению важнейших научно-технических проблем. В конечном итоге выигрывает общественное производство, так как результаты эволюции научного знания включаются в производительные силы в виде законченного решения важной научно-технической проблемы на основе экспериментальной проверки научно-технических идей.

Процесс создания и освоения новой технологии или процесса начинается в первую очередь с фундаментальных исследований (ФИ), которые направлены на получение новых научных знаний и поиск наиболее существенных закономерностей. Основной целью ФИ – это выявить новые связи между явлениями и раскрыть закономерности развития

природы и общества относительно к их конкретному использованию. Цель ФИ - раскрыть новые связи между явлениями, познать закономерности развития природы и общества относительно к их конкретному использованию. ФИ делятся на теоретические и поисковые.

Результаты теоретических исследований проявляются в научных открытиях, обосновании новых понятий и представлений, создании новых теорий. К поисковым относятся исследования, задачей которых является открытие новых принципов создания идеи и технологий. Завершаются поисковые ФИ обоснованием и экспериментальной проверкой новых методов удовлетворения общественных потребностей.

Все поисковые ФИ проводятся как в академических учреждениях и вузах, так и в крупных научно-технических организациях промышленности только персоналом высокой научной квалификации. Приоритетное значение фундаментальной науки в развитии инновационных процессов определяется тем, что она выступает в качестве генератора идей, открывает пути в новые области знания.

Следующий этап инновационного процесса - прикладные научно-исследовательские работы (ПИ). Их выполнение связано с высокой вероятностью получения отрицательных результатов. Возникает риск потерь при вложении средств в проведение прикладных НИР. Когда инвестиции в инновации имеют рискованный характер, они называются рискоинвестициями.

Опытно-конструкторские (ОКР) и проектно-конструкторские работы (ПКР), связанные с разработкой аванпроектов, эскизно-техническим проектированием, выпуском рабочей конструкторской документации, изготовлением и испытанием опытных образцов. Эти работы проводятся как в специализированных лабораториях вузов, в КБ и на опытных заводах, так и в научно-производственных подразделениях крупных промышленных организаций. Источники финансирования их те же, что и на втором этапе, а также собственные средства промышленных организаций.

С целью уменьшения риска инвесторов финансирование ОКР целесообразно осуществлять в две стадии. На первой стадии финансируются работы, связанные с разработкой аванпроектов и эскизно-техническим проектированием. Здесь обычно выполняется общая компоновка макета проектируемого изделия и проводятся его стендовые испытания. Прогрессивность новшества оценивается по числу авторских заявок на изобретения при безусловном соответствии макета изделия заданным техническим требованиям.

Только лишь по результатам такого рода предварительной оценки можно принимать решение о целесообразности дальнейшего финансирования инновационного

процесса. Продолжение финансирования на второй его стадии связано с разработкой рабочей конструкторской документации, изготовлением и испытанием опытных образцов новой продукции.

Обоснованность финансирования работ третьего этапа инновационного процесса по двум стадиям аргументируется тем, что инвестиции в ОКР имеют рисковый характер. При этом следует иметь в виду, что затраты на первой и второй стадиях соотносятся как 1,0:2,5. Поэтому, если предварительная оценка результатов работ после первой стадии финансирования свидетельствует об их отсутствии перспектив, то дальнейшее финансирование третьего этапа инновационного процесса можно и не проводить. Инвестору целесообразно ограничиться финансированием только эскизно-технического проектирования, тем самым избежав неоправданных затрат по заведомо отрицательным результатам работ на второй стадии финансирования.

Под опытно-конструкторскими работами (ОКР) понимается применение результатов НИ для создания (или модернизации, усовершенствования) образцов новой техники, материала, технологии. ОКР – это завершающая стадия научных исследований, своеобразный переход от лабораторных условий и экспериментального производства к промышленному производству. К ОКР относятся: разработка определённой конструкции инженерного объекта или технической системы (конструкторские работы); разработка идей и вариантов нового объекта; разработка технологических процессов, т.е. способов объединения физических, химических, технологических и других процессов с трудовыми в целостную систему.

Результатом инновационной деятельности на этапах фундаментальных, поисковых, прикладных исследований и разработок является *интеллектуальный продукт*, становящийся объектом интеллектуальной собственности и товаром.

2.1.3 Процесс патентования

Следующим этапом в процессе коммерциализации РИД является формирование плана по защите РИД. Патентование дает защиту и снижает риск нарушения авторских прав. Необходимо сформировать план по защите РИД. Также, следует учесть возможные опасности утечки информации. В первую очередь нужно выбрать способ охраны ИС: секрет производства или патентование.

При выборе патентной формы охраны владелец должен убедиться, что его РИД уникален и способен к патентованию, а он в состоянии оформить его и обеспечить дальнейшую поддержку. Патентование ИС с одной стороны снижает риски нарушения прав ИС, а с другой стороны формирует дополнительные риски, связанные с угрозой

оформления смежных патентов конкурентами, и приводит к удорожанию стоимости проекта из-за патентных пошлин.

Необходимо определить, сколькими патентами будет охраняться ИС (патентование главного технического принципа или зонтичный патент), а также на какие географические рынки будет распространяться защита оформляемого титула собственности (от национального до тройственного патента)»⁸.

Для оформления всех необходимых действий по патентованию РИД, существуют «патентные поверенные».

Патентный поверенный – это специалист, который занимается ведением и контролем процесса патентования, является представителем физического или юридического лица перед Комитетом РФ по патентам и товарным знакам (Роспатентом) и организациями, входящими в единую государственную патентную службу.

Патентным поверенным может быть гражданин РФ, у которого есть высшее образование, обладает подтвержденным опытом работы в области интеллектуальной собственности и опытом, подтвержденными результатами квалификационного экзамена. Патентный поверенный может осуществлять свою профессиональную деятельность как самостоятельно в качестве предпринимателя, так и, работая по найму. Он имеет право представлять любое лицо, заключившее с ним договор поручения или иной договор по выполнению услуг в области интеллектуальной собственности.

Важным этапом в процессе патентования является оценка РИД. Оценка объектов интеллектуальной собственности – это специальное исследование, определяющее стоимость таких нематериальных продуктов человеческой деятельности, как объекты интеллектуальной собственности. Оценка осуществляется экспертом.

Оценочная деятельность осуществляется в соответствии с международными договорами Российской Федерации, настоящим Федеральным законом, а также другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, регулирующими отношения, возникающие при осуществлении оценочной деятельности.⁹

⁸Спиридонова Е. А. Ключевые направления оптимизации процесса коммерческого использования интеллектуальной собственности/Журнал Вестник Санкт-Петербургского университета №3 серии 5, 2013 г., 84 с.

⁹ [Федеральный закон "Об оценочной деятельности в Российской Федерации" от 29.07.1998 N 135-ФЗ Статья 1. Законодательство, регулирующее оценочную деятельность в Российской Федерации](#)

Согласно пункту 5 Постановление Правительства РФ от 06.07.2001 N 519 (ред. от 14.12.2006) "Об утверждении стандартов оценки" оценка объекта ИС должно проводиться с применением трех подходов к оценке:

- затратный подход - совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении затрат, необходимых для восстановления либо замещения объекта оценки, с учетом его износа;
- сравнительный подход - совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на сравнении объекта оценки с аналогичными объектами, в отношении которых имеется информация о ценах сделок с ними;
- доходный подход - совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении ожидаемых доходов от объекта оценки.

Предпочтение в выборе подхода к оценке зависит от имеющейся у оценщика информации о конъюнктуре рынка, требованиях и ожиданиях субъектов рынка интеллектуальной собственности, сроках возможного использования объекта, экономической ситуации на момент оценки.

Специалисты по оценке объектов интеллектуальной собственности в своей профессиональной деятельности ориентируются на Стандарт Российского общества оценщиков СТО РОО 26-02-98. Данный документ регламентирует основные положения, относящиеся к оценке интеллектуальной собственности. В Стандарте содержится описание основной терминологии данной сферы оценки, в частности, даются определения понятиям интеллектуальной собственности, объекта интеллектуальной собственности, материальных и нематериальных активов, а также – оценки объектов интеллектуальной собственности.

Данный документ также включает в себя описание взаимосвязи оценочных мероприятий со стандартами бухгалтерской отчетности. В Стандарте прописаны основные информационно-методические требования, предъявляемые к оценке объектов интеллектуальной собственности.

В главе 7 Стандарта описаны методы проведения оценочных мероприятий, а в главе 8 – основные требования, регламентирующие изложение фактических данных при составлении отчета об оценке.

Согласно пункту 1.3: стандарт применяется при оценке ОИС для достижения следующих целей:

- купля-продажа (переуступка) прав на ОИС;
- купля-продажа лицензий на использование ОИС;

- формирование уставного капитала;
- создание ОИС;
- залога;
- страхования;
- дарения или безвозмездной передачи;
- наследования;
- других целей, связанных со сменой собственников на интеллектуальную собственность.
- приватизация, акционирование, слияние, реструктуризация, покупка, продажа предприятия, имеющего в своем составе интеллектуальную собственность и/или другие нематериальные активы;
- оценка ущерба от нарушения прав на ОИС;
- определение размера вознаграждения авторам ОИС и лицам, содействующим их использованию;
- в других случаях, когда учитываются результаты оценки интеллектуальной собственности или затрагиваются вопросы осуществления или изменения прав на нее.

Основные вопросы, на которые дает ответ специалист по оценке объектов ИС:

- Величина рыночной стоимости оцениваемого объекта интеллектуальной собственности?
- Размер инвестиционной стоимости патента?
- Какова рыночная стоимость лицензии?
- В какую сумму может быть оценено авторское вознаграждение собственника оцениваемого объекта интеллектуальной собственности?
- Какова ликвидационная (балансовая, страховая) стоимость оцениваемого объекта интеллектуальной собственности?
- Инвестиционная привлекательность оцениваемого объекта интеллектуальной собственности?
- Какова стоимость оцениваемого объекта интеллектуальной собственности при внесении его в Уставной капитал организации?
- Рыночная цена оцениваемого ноу-хау?
- Какова стоимость оцениваемого товарного знака?

- Какова стоимость оцениваемой деловой репутации конкретной организации или персоны?¹⁰

2.2.3 Поиск и механизмы реализации

После получения патента, правообладатель может самостоятельно осуществлять поиск покупателя, искать проявляющего интерес к РИД субъекта. Существуют профессиональные специалисты в области коммерциализации РИД – Патентные брокеры. Они обладают полномочиями и компетенциями по представлению интересов правообладателя на всех стадиях распоряжения патентными правами.

Освоение производства нового изделия. Этот этап предполагает оценку рыночных перспектив, финансовых возможностей, соответствия стандартам, обеспеченности патентной защиты, еще один отсев неперспективных вариантов, разработку и проектирование технологических и организационных процессов, подготовку производственных мощностей, сбытовой сети, и наконец, освоение выпуска новой техники, ее массовый выпуск и сбыт, содействие в монтаже, вводе в эксплуатацию, распространение нововведения, тиражирование и многократное повторение на других объектах. Одновременно с производством инновационный процесс включает потребление.

В случаях самостоятельного поиска возможного субъекта продажи или аренды РИД, имеют место следующие варианты их поиска:

- Регистрация в интернет - ресурсах, которые специализируются на размещении коммерческих предложений в сфере ИС;
- Создание собственного блога, страницы или сайта с целью рекламирования собственных изобретений;
- Размещение рекламы, рассказ и описание изобретения на печатных изданиях, дающих обзор и оповещающих о инновациях, новшествах, и изобретениях;
- Рассказ об уникальном РИД на разного рода конференциях, участие в выставках;

Такие способы, однако, являются малоэффективными. Поэтому, на практике наиболее правильным решением оказывается, поиск покупателей и оформление договор через «Патентного брокера». Ведение дел через патентного брокера дает много

¹⁰ СТАНДАРТ РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА ОЦЕНЩИКОВ СТО РОО 26-02-98 ОЦЕНКА ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ. URL: <http://dpo-group.ru/legislation/roo2602.asp>

преимуществ. Эти люди являются профессионалами в области продажи патентов, имея личные и закрытые базы данных, у них есть более широкие возможности нахождения покупателя, что дает более высокие шансы коммерциализации. Оформление документации и необходимые этапы регистрации РИД в государственных органах будут проходить с полным соблюдением норм законодательства. Большим преимуществом работы с патентным брокером является возможность нахождения покупателя за пределами РФ.

В случае, когда обладающая ИС компания решает коммерциализировать свой РИД, возникает вопрос: каким образом организовать деятельность, чтобы преуспеть на рынке, а не потерпеть неудачу?

Необходимо провести анализ внутренней и внешней среды, который предшествует разработке стратегии коммерциализации ИС. «Проведение маркетинговых и патентных исследований устанавливает спрос на конкретные интеллектуальные активы, уровень цен, условия рынка, оптимальное время внешнего использования интеллектуального капитала. Формирование планов коммерциализации, поиск партнеров, поставщиков, потребителей обеспечивает реальные возможности для выхода на рынок»¹¹.

Решение о способе коммерциализации РИД владелец может принять исходя из доступных ему средств, срочности окупаемости проекта, преследуемых им целей, внешних факторов и т.д. Критерием выбора является стоимость ИС в рамках той или иной стратегии коммерциализации, а также эффективность соответствующего проекта по использованию РИД.

Коммерциализация - управление использованием интеллектуальной собственности, этап выведения научно-технического продукта в реальный сектор экономики и поиск потенциальных покупателей, использование наиболее эффективных и прибыльных путей активизации преимуществ объекта, если, объект не был сделан на заказ. На этом этапе стоит отметить рост значимости маркетинговых исследований. Также, возможна дальнейшая доработка объекта под требования рынка.

Следующим этапом стратегического планирования ИС ее владельцем является изучение существующих способов коммерциализации и выбрать один из доступных ему вариантов.

- Самостоятельно внедрять РИД в производство;
- заниматься отчуждением или переуступкой прав на ИС третьим лицам;
- Реализовывать комбинированный вариант.

¹¹ Лукичева Л.И. Управление процессами коммерциализации и оценки стоимости интеллектуального капитала наукоемких предприятий // Журнал «Менеджмент в России и за рубежом» №4, 2009 г. 28 с.

Выбор одной из моделей внедрения может зависеть от множества факторов, это могут быть барьеры входа на рынок и их преодоления. Существуют барьеры получения специализированных лицензий или вступления в профессиональное сообщество. Но есть и более серьезные барьеры, связанные с монопольным положением игроков на рынке или картельным сговором участников. Также, барьерами могут служить ограниченность ресурсов и нехватка первоначальных инвестиций.

Таким образом, инновационный процесс охватывает цикл от разработки идеи до ее реализации на коммерческой основе.

2.3 Общие понятия о передачи исключительных прав

Распоряжение исключительным правом возможно двумя способами: путем отчуждения права (заключения договора об отчуждении исключительного права) или путем предоставления права использования объекта интеллектуальной собственности в установленных договором пределах (заключения лицензионного договора).

Договоры о распоряжении исключительным правом являются гражданско-правовыми и регулируются ГК.

В пункте 1 статьи 1233 ГК РФ говорится, что: Правообладатель может распорядиться принадлежащим ему исключительным правом на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации любым не противоречащим закону и существу такого исключительного права способом, в том числе путем его отчуждения по договору другому лицу (договор об отчуждении исключительного права) или предоставления другому лицу права использования соответствующих результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации в установленных договором пределах (лицензионный договор).¹²

В случае отчуждения права передается все исключительное право, а при передаче права передается часть исключительного права одному или множеству лиц.

При отчуждении прав исключительное право может переходить лишь одному лицу, такая передача называется исключительной.

Передача прав означает, что исключительное право может передаваться нескольким лицам, и поэтому такая передача называется неисключительной.

Есть различие между отчуждением исключительного права и передачей исключительного права как форм перехода исключительного права от одних лиц к другим. Такие различия в основном проявляются в форме оплаты.

¹² ГК РФ Статья 1233. Распоряжение исключительным правом. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/2ef636aadd9bee02a47d69d5393d32dbd576797d/

В случае отчуждения оплата производится единовременно в определенном размере, а в случае перехода прав выплата вознаграждения может быть не только разовой, например паушальный платеж, но и продолжаться (роялти) по мере эксплуатации объекта, на который передано исключительное право.

Внедрение РИД в производство и вывод на рынок инновационной продукции, производимой на его основе за счет его самостоятельного освоения в текущем бизнесе или создания нового собственного бизнеса под проект коммерциализации ИС.

ГЛАВА 3. ВИДЫ ВНЕДРЕНИЯ И ПЕРЕУСТУПКИ ПРАВ НА РИД

3.2 Выделение организации

Выделение организации (англ. spin-off, spin out) – вид реорганизации, прописанный законодательством Российской Федерации.

Спин-офф – это дочерняя организация, выделяющаяся из материнской компании, как правило создаются для разработки, внедрения и освоения через нее нового, инновационного продукта или технологии. внедрить объект научно-исследовательской деятельности на рынок.

Компания-учредитель располагает контрольным пакетом акций вновь созданного предприятия и в случае успешной работы новой компании может либо снова включить компанию в свою структуру либо выгодно ее продать. При этом, фирма, организованная по модели «спин-офф» выделяется из состава предприятия (научной организации) преобразуется в аффилированное предприятие с утратой управленческого контроля материнской фирмы над спин-офф компанией.

Спин-аут компании во многом перекликаются с моделью организации спин-офф компаний. Спин-аут фирмы «отпочковываются» от материнской компании, но сохраняют с ней тесные связи, в отличие от спин-офф компаний, которым предоставлена большая свобода действий, возможность самостоятельно производить новый продукт или же организовывать его производство.

Спин-аут компании сохраняют подконтрольность со стороны создавшего их предприятия (научной организации) в части финансовых и оперативных связей. Это может быть финансовый контроль, административное обслуживание, поддержка в области руководства, консультативная деятельность.

Преимуществом создания таких компаний является возможность поддержки деятельности спин-компаний на ранних стадиях посредством прямой финансовой помощи, предоставления на льготных условиях помещений и специального оборудования материнской компании. Спин-компании могут создаваться как на основе корпоративных структур – предприятий, активно занимающихся НИОКР и желающих выйти с результатами научно-исследовательских разработок на рынок, так и на основе академических структур – университетов, исследовательских институтов, научных организаций, стремящихся коммерциализировать результаты своей научной деятельности. Важными результатами деятельности спин-компаний является коммерциализация результатов научной деятельности, дополнительный доход в бюджет материнской компании, а также усиление инновационной активности компании-

учредителя. Последнее обстоятельство особенно важно для вузов и научных организаций, стремящихся к развитию своей инновационной деятельности.

3.2 Договор об отчуждении исключительного права

В РФ этот вид договора описан и регулируется статьей 1234 ГК РФ. В пункте 1 данной статьи написано: По договору об отчуждении исключительного права одна сторона (правообладатель) передает или обязуется передать принадлежащее ей исключительное право на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации в полном объеме другой стороне (приобретателю)¹³.

Наиболее распространенными формами распоряжения исключительным правом являются договор об отчуждении исключительного права и лицензионный договор. Традиционным для российского законодательства и для науки является термин «уступка прав», использованный еще дореволюционными авторами, который в части четвертой ГК РФ заменен другим термином «отчуждение».

Договор об отчуждении исключительного права предусмотрен с 1 января 2008 г. в части четвертой ГК РФ, которая определила исключительное право на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации как единое целое, положив конец научным спорам о существовании единого права либо отдельных исключительных правомочий.

К существенным условиям договоров об отчуждении исключительного права относятся:

- условие об отчуждении исключительного права в полном объеме (в договоре нет необходимости упоминать об отдельных правомочиях или на определенные срок, территории, способы использования);
- указание на объект, исключительное право на который подлежит отчуждению;
- размер вознаграждения или порядок его определения, если договор не является безвозмездным. В случае безвозмездного характера, на это должно быть прямо указано в договоре, иначе договор считается незаключенным;
- срок выплаты вознаграждения.¹⁴

Отчуждение исключительного права — это переход всего права на объект ИС, который происходит путем составления и подписания договора в письменном виде и на установленных этим же договором условиях.

¹³ ГК РФ Статья 1234. Договор об отчуждении исключительного права. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/26479f35ea4ceb422ecc82a4aeb1aab94d70e92f/

¹⁴ Право интеллектуальной собственности. Т. 1. Общие положения: Учебник / Под общ. ред. д.ю.н., проф. Л.А. Новоселовой. - М.: Статут, 2017.

Принято оформлять отчуждение исключительного права не лицензионным договором, а договором отчуждения исключительного права или же договором уступки исключительного права.

Форма договора об отчуждении исключительного права — письменная, а в отношении объектов патентного права, средств индивидуализации, топологии интегральной микросхемы, селекционного достижения, зарегистрированной программы для ЭВМ или базы данных — требуется государственная регистрация перехода права.

Важным условием в силу указания закона является условие о размере вознаграждения. Срок выплаты вознаграждения за передачу исключительного права к такому не относится, и его отсутствие в договоре не является существенным и не влияет на его признание заключенным, что подтверждается и судебной практикой.

Неисполнение обязанности по выплате вознаграждения по договору об отчуждении исключительного права влечет перевод исключительного права на первоначального правообладателя. При этом, как свидетельствует судебная практика, существенность нарушения должна быть доказана первоначальным правообладателем.

Отчуждение исключительного права может быть как возмездным, а в некоторых случаях и безвозмездным, например, дарение.

Впоследствии правопреемники могут уступить или передать исключительное право третьим лицам, если это допускается условиями договора с обладателем первичного права.

При существенном нарушении приобретателем обязанности выплатить правообладателю в установленный договором об отчуждении исключительного права срок вознаграждение за приобретение исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации (подпункт 1 пункта 2 статьи 450) прежний правообладатель вправе требовать в судебном порядке перевода на себя прав приобретателя исключительного права и возмещения убытков, если исключительное право перешло к его приобретателю.

Если исключительное право не перешло к приобретателю, при существенном нарушении им обязанности выплатить в установленный договором срок вознаграждение за приобретение исключительного права правообладатель может отказаться от договора в одностороннем порядке и потребовать возмещения убытков, причиненных расторжением договора. Договор прекращается по истечении тридцатидневного срока с момента

получения приобретателем уведомления об отказе от договора, если в этот срок приобретатель не исполнил обязанность выплатить вознаграждение.¹⁵

Сущность исключительного права состоит в монополии правообладателя на использование прав на охраняемый объект и возможности запрещать или разрешать другим лицам такое использование. При передаче исключительного права, обремененного предоставлением исключительной или неисключительной лицензии, новый правообладатель не получает абсолютной монополии. Эта монополия ограничена правами другого лица (ограниченная монополия или «обремененные исключительные права»). Обязательственные права требования лицензиара по договору о предоставлении прав, в том числе выплаты вознаграждения, переходят к новому правообладателю, за исключением случаев, предусмотренных законом или договором.

3.4 Лицензионный договор

Согласно статье 1235 ГК РФ: По лицензионному договору одна сторона - обладатель исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации (лицензиар) предоставляет или обязуется предоставить другой стороне (лицензиату) право использования такого результата или такого средства в предусмотренных договором пределах и условиях.¹⁶

Лицензия - это разрешение, выдаваемое патентовладельцем (лицензиаром) другому юридическому или физическому лицу (лицензиату) на коммерческое использование изобретения, защищенного патентом на определенное время и за определенное вознаграждение. Право собственности на объект ИС остается за лицензиаром. Предоставление лицензии регулируется лицензионным соглашением между лицензиаром и лицензиатом. В качестве объекта лицензии могут выступать права на использование изобретения, опыта, технических знаний, товарных знаков. Лицензионный договор является основной формой обмена научно-техническими знаниями для их коммерческого использования.

Сторонами договора выступают Лицензиар (Правообладатель) и Лицензиат (Правоприобретатель).

- Лицензиар - физическое или юридическое лицо, выступающий в качестве продавца лицензии в лицензионном соглашении т.е. владелец патента (патентовладелец, правообладатель), продающий другому лицу

¹⁵ ГК РФ Статья 1234. Договор об отчуждении исключительного права. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/26479f35ea4ceb422ecc82a4aeb1aab94d70e92f/

¹⁶ ГК РФ Статья 1235. Лицензионный договор. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/640cbca01ece35bc535ffe5e6d96b7988d2daf6b/

(лицензиату) права на промышленное и коммерческое использование изобретения (исключительное право), пользующегося патентной защитой, в течение определенного времени и на определенных условиях денежного вознаграждения.

- Лицензиат – это юридическое лицо, которое осуществляет выкуп лицензии с целью его использования в своей промышленной и коммерческой деятельности. Следовательно, данная лицензия оформляется непосредственно у собственников патентов или изобретений. Получение такой лицензии позволяет лицензиату получить право использовать приобретенные патенты или изобретения

Лицензионным соглашением – называют договор, который предоставляет право на коммерческое и промышленное использование изобретений, технических знаний, товарных знаков. Лицензионное соглашение — это основная форма обмена научно-техническими знаниями в области их коммерческого использования.

Периодические платежи за купленные по лицензии объекты ИС называются – Роялти. Это вид лицензионного вознаграждения. Платежи выплачиваются в течение определенного периода. Размер роялти может проявляться в разных формах, это может быть, какая-нибудь доля в процентах от общего дохода или прибыли, но возможны и фиксированные выплаты. В случае международных соглашений, на территории одного из двух государств заключивших между собой соглашение, Роялти не облагается налогом.

Лицензиат может использовать результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации только в пределах тех прав и теми способами, которые предусмотрены лицензионным договором. Право использования результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации, прямо не указанное в лицензионном договоре, не считается предоставленным лицензиату.

Лицензионный договор заключается в письменной форме, если настоящим Кодексом не предусмотрено иное. Несоблюдение письменной формы влечет недействительность лицензионного договора!

Лицензионный договор должен содержать условие о том, что качество товаров лицензиата будет не ниже качества товаров лицензиара и что лицензиар будет выполнять контроль за выполнением этого условия. Лицензионный договор заключается в письменной форме и должен быть зарегистрирован в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности. Без данной регистрации указанный договор будет считаться недействительным.

Любое лицо, не являющееся патентообладателем, вправе использовать запатентованные объекты ИС лишь с разрешения правообладателя. Лицензиар должен обязательно обладать исключительным правом на объект интеллектуальной собственности, подтвержденным патентом или свидетельством о регистрации. Лицензиатом может выступать как юридическое лицо, так и физическое, в том числе иностранное.

Лицензионный договор может быть заключен на условиях открытой лицензии. Для этого правообладатель может подать в федеральный орган исполнительной власти по интеллектуальной собственности заявление о предоставлении любому лицу права на использование объекта интеллектуальной собственности. В этом случае размер патентной пошлины уменьшается наполовину.¹⁷

Любая лицензия это по своему существу передача прав на интеллектуальную собственность. Таким образом, благодаря лицензированию, можно обмениваться, продавать, частично продавать, разрешать пользоваться своей интеллектуальной собственностью.

Статья 1236 ГК РФ дает характеристику видам лицензионных договоров, так помимо исключительной и неисключительной формы, есть 3 вид который описан в пункте 3 этой же статьи, в нем содержится, что: в одном лицензионном договоре в отношении различных способов использования результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации могут содержаться условия, предусмотренные пунктом 1 настоящей статьи для лицензионных договоров разных видов.

Статья 1237 ГК РФ об Исполнении лицензионного договора, говорит об обязанностях сторон. Так согласно статье Лицензиат обязан представлять лицензиару отчеты об использовании результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации, если лицензионным договором или настоящим Кодексом не предусмотрено иное. Так как, это «лицензионный договор», а в гражданском праве договор устанавливает взаимные обязательства и в случае их невыполнения предусматривает санкции, то у лицензиара тоже есть свои обязательства, например: В течение срока действия лицензионного договора лицензиар обязан воздерживаться от каких-либо действий, способных затруднить осуществление лицензиатом предоставленного ему права использования результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации в установленных договором пределах.

¹⁷ Право интеллектуальной собственности (Резепова В.Е., 2010). URL: <http://be5.biz/pravo/i015/index.html>

Пункты 3 и 4 статьи 1237 ГК РФ устанавливают случаи и порядок расторжения договора:

- Использование результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации способом, не предусмотренным лицензионным договором, либо по прекращении действия такого договора, либо иным образом за пределами прав, предоставленных лицензиату по договору, влечет ответственность за нарушение исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации, установленную настоящим Кодексом, другими законами или договором.
- При существенном нарушении лицензиатом обязанности выплатить лицензиару в установленный лицензионным договором срок вознаграждение за предоставление права использования результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации лицензиар может отказаться в одностороннем порядке от лицензионного договора и потребовать возмещения убытков, причиненных его расторжением. Договор прекращается по истечении тридцатидневного срока с момента получения уведомления об отказе от договора, если в этот срок лицензиат не исполнил обязанность выплатить вознаграждение.¹⁸

Лицензионный договор может быть заключен с предоставлением исключительной или неисключительной лицензии. В случае исключительной лицензии лицензиату передается право на использование объекта интеллектуальной собственности в пределах, оговоренных договором, с сохранением за лицензиаром права на его использование в части, не передаваемой лицензиату. А при неисключительной лицензии лицензиар, предоставляя лицензиату право на использование объекта интеллектуальной собственности, сохраняет за собой все права, подтверждаемые патентом, в том числе и на предоставление лицензий третьим лицам.

Сублицензии – лицензии, выдаваемые лицензиатом иным лицам, если это разрешено условиями лицензионного соглашения с лицензиаром. (судариков 2008)

Согласно статье 1238 ГК РФ: Сублицензию имеет право давать лицензиат третьей стороне (сублицензиату), если он получил на то разрешение у лицензиара, которое должно быть в письменном виде. Стоит отметить, что к сублицензионному договору применяются правила настоящего Кодекса о лицензионном договоре, а также

¹⁸ ГК РФ Статья 1237. Исполнение лицензионного договора. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/4b10f5875c47d0565c75bf4e1e123de446bf7e6d/

ответственность перед лицензиаром за действия сублицензиата несет лицензиат, если лицензионным договором не предусмотрено иное.

3.4 Договор коммерческой концессии

Договор коммерческой концессии пользуется большой популярностью в сфере бизнеса, он даёт определённые преимущества обеим сторонам. Получается, что пользователь, осуществляя свою деятельность под именем известной торговой марки или бренда минимизирует предпринимательские риски. Он работает на основе уже имеющегося чужого опыта и узнаваемости. Вместе с этим переходит вся имеющаяся аудитория, которая потребляла продукт или услугу этой фирмы. Правообладатель в свою очередь, не вкладываясь в создание филиалов, продолжает расширять свой бизнес.

В странах с развитой рыночной экономикой во многих сферах производственной, торговой, банковской, страховой и иной деятельности используются договоры коммерческой концессии или франшизные договоры. В странах с переходной экономикой такая договорная практика пока не получила значительного распространения.

В России первый договор коммерческой концессии был зарегистрирован в Роспатенте 20 июня 1996 г. между компанией «Колгейт Палмолив» (США) и пользователем АО «Ком Палм» (РФ). Предметом договора являлись патентов совокупности около сотни изобретений, промышленных образцов, товарных знаков, с использованием которых осуществлялась предпринимательская деятельность. В настоящее время Российской ассоциацией франчайзинга ведется реестр франшиз, используемых в России, в числе наиболее известных — «1С», «Перекресток», «Пятерочка», «Баскин Роббинс», «Елки-палки», «Шоколадница» и многие другие.¹⁹

В соответствии со статьей 1027 ГК РФ по договору коммерческой концессии одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс принадлежащих правообладателю исключительных прав, включающий право на товарный знак, знак обслуживания, а также права на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав, в частности на коммерческое обозначение, секрет производства (ноу-хау).

Сторонами коммерческой концессии могут выступать коммерческие организации и индивидуальные предприниматели.

¹⁹ Право интеллектуальной собственности. Т. 1. Общие положения: Учебник / Под общ. ред. д.ю.н., проф. Л.А. Новоселовой. - М.: Статут, 2017.

К договору есть требования, которые описаны в статье 1028 ГК РФ:

1. Договор коммерческой концессии должен быть заключен в письменной форме. Несоблюдение письменной формы договора влечет его недействительность. Такой договор считается ничтожным.
2. Предоставление права использования в предпринимательской деятельности пользователя комплекса принадлежащих правообладателю исключительных прав по договору коммерческой концессии подлежит государственной регистрации в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности. При несоблюдении требования о государственной регистрации предоставление права использования считается несостоявшимся.²⁰

Основным общим признаком договора коммерческой концессии и лицензионного договора является направленность договоров на использование средств индивидуализации и результатов интеллектуальной деятельности, что позволяет отнести договор коммерческой концессии к договорам о распоряжении исключительными правами. Но в то же время, договор коммерческой концессии обладает и другими квалифицирующими признаками, отличающими его от лицензионного договора. По договору коммерческой концессии предоставляются права как минимум на два объекта интеллектуальных прав, хотя бы один из которых должен быть товарным знаком (знаком обслуживания).

Так, например, договор, по которому предоставляется право на использование только коммерческого обозначения и секрета производства (ноу-хау) или право на использование изобретений, полезных моделей, промышленных образцов и других объектов и др. и не предоставляется право на использование товарного знака, не может рассматриваться в качестве договора коммерческой концессии.²¹

Вознаграждение правообладателю, как и в лицензионном договоре может выплачиваться разовым или периодическими платежами.

Из договора вытекают обязательства сторон, к обязательствам правообладателя относятся: передать пользователю техническую и коммерческую документацию и предоставить иную информацию, необходимую пользователю для осуществления прав, предоставленных ему по договору коммерческой концессии, а также проинструктировать пользователя и его работников по вопросам, связанным с осуществлением этих прав.

²⁰ ГК РФ Статья 1027. Договор коммерческой концессии

²¹ Право интеллектуальной собственности. Т. 1. Общие положения: Учебник / Под общ. ред. д.ю.н., проф. Л.А. Новоселовой. - М.: Статут, 2017.

Если договором не предусмотрено иное, то обеспечить государственную регистрацию предоставления права использования в предпринимательской деятельности пользователя комплекса принадлежащих правообладателю исключительных прав по договору коммерческой концессии (пункт 2 статьи 1028);

(в ред. Федеральных законов от 18.12.2006 N 231-ФЗ, от 12.03.2014 N 35-ФЗ)

(см. текст в предыдущей редакции)

- оказывать пользователю постоянное техническое и консультативное содействие, включая содействие в обучении и повышении квалификации работников;

- контролировать качество товаров (работ, услуг), производимых (выполняемых, оказываемых) пользователем на основании договора коммерческой концессии.

Обязанности пользователя:

- использовать при осуществлении предусмотренной договором деятельности коммерческое обозначение, товарный знак, знак обслуживания или иное средство индивидуализации правообладателя указанным в договоре образом;

- (в ред. Федерального закона от 18.12.2006 N 231-ФЗ)

- (см. текст в предыдущей редакции)

- обеспечивать соответствие качества производимых им на основе договора товаров, выполняемых работ, оказываемых услуг качеству аналогичных товаров, работ или услуг, производимых, выполняемых или оказываемых непосредственно правообладателем;

- соблюдать инструкции и указания правообладателя, направленные на обеспечение соответствия характера, способов и условий использования комплекса исключительных прав тому, как он используется правообладателем, в том числе указания, касающиеся внешнего и внутреннего оформления коммерческих помещений, используемых пользователем при осуществлении предоставленных ему по договору прав;

- оказывать покупателям (заказчикам) все дополнительные услуги, на которые они могли бы рассчитывать, приобретая (заказывая) товар (работу, услугу) непосредственно у правообладателя;

- не разглашать секреты производства (ноу-хау) правообладателя и другую полученную от него конфиденциальную коммерческую информацию;

- (в ред. Федерального закона от 18.12.2006 N 231-ФЗ)

- (см. текст в предыдущей редакции)

- предоставить оговоренное количество субконцессий, если такая обязанность предусмотрена договором;
- информировать покупателей (заказчиков) наиболее очевидным для них способом о том, что он использует коммерческое обозначение, товарный знак, знак обслуживания или иное средство индивидуализации в силу договора коммерческой концессии.
- (в ред. Федерального закона от 18.12.2006 N 231-ФЗ)
- (см. текст в предыдущей редакции)

На правообладателя возлагается обязанность оказывать постоянное техническое и консультативное содействие пользователю, контролировать качество товаров и услуг, производимых или оказываемых пользователем на основании договора. Последняя обязанность может быть предусмотрена в договоре коммерческой концессии в качестве права. С учетом ст. 1489, абз. 3 ст. 1032 ГК РФ в обязанности пользователя соответственно входит обеспечение соответствия качества производимых им на основе договора товаров, выполняемых работ, оказываемых услуг качеству аналогичных товаров, работ или услуг, производимых, выполняемых или оказываемых непосредственно правообладателем. По требованиям, предъявляемым к пользователю как изготовителю товаров, правообладатель и пользователь несут солидарную ответственность.

Договором может быть предусмотрена обязанность пользователя предоставить оговоренное количество субконцессий. Согласно ст. 1029 ГК РФ заключение пользователем договоров субконцессии может быть как правом, так и обязанностью. В договоре может быть предусмотрена обязанность пользователя предоставить в течение определенного срока определенному числу лиц право пользования указанными правами на условиях субконцессии.

Пользователь несет субсидиарную ответственность за вред, причиненный правообладателю действиями вторичных пользователей, если иное не предусмотрено договором коммерческой концессии.

К договору коммерческой субконцессии применяются предусмотренные правила о договоре коммерческой концессии, если иное не вытекает из особенностей субконцессии.

Коллективное управление авторскими правами

Коллективное управление авторскими правами и смежными правами предназначено для более эффективного управления и защиты интеллектуальных прав, которое достигается благодаря наделению специальных организаций полномочиями распоряжения лицензиями, получать вознаграждение и осуществлять деятельность в

интересах авторов. Созданные организации выступают в интересах правообладателей в отношениях с пользователями.

Создание таких организаций не препятствует осуществлению представительства обладателей авторских и смежных прав другими юридическими лицами и гражданами.

Основная цель коллективного управления состоит в том, чтобы обеспечить имущественные права авторов, обладателей смежных прав, когда их практическое осуществление в индивидуальном порядке затруднительно. Основанием полномочий организации для коллективного управления является договор о передаче полномочий по управлению правами, заключаемый такой организацией с правообладателем в письменной форме (3 ст. 1242 ГК РФ). Исключение составляет внедоговорное управление аккредитованной организацией правами и тех правообладателей, с которыми договоры не заключены. Договор о передаче полномочий по управлению правами не является договором об отчуждении исключительного права или лицензионным договором, а представляет собой договор об оказании услуг, по которому организация по управлению правами на коллективной основе обязуется за вознаграждение совершать по поручению правообладателя полномочиями по управлению соответствующими правами на коллективной основе, а также связанные с ними действия. Эти действия осуществляются организацией от имени правообладателей и за их счет, а в некоторых случаях, например, при обращении в суд с защитой интересов правообладателей и от своего имени, но всегда в интересах правообладателей.

Организации по управлению правами на коллективной основе могут создаваться для управления правами, относящимися к одному или нескольким видам объектов авторских и смежных прав, для управления одним или несколькими видами таких прав в отношении определенных способов использования соответствующих объектов либо для управления любыми авторскими и (или) смежными правами.

Правовое положение организаций по управлению правами на коллективной основе, функции этих организаций, права и обязанности их членов определяются настоящим Кодексом, законами о некоммерческих организациях и уставами соответствующих организаций.²²

Наиболее известные российские организации коллективного управления авторскими правами:

- "Российское Авторское Общество" (РАО)
- "Всероссийская Организация Интеллектуальной Собственности" (ВОИС)

²² ГК РФ Статья 1242. Организации, осуществляющие коллективное управление авторскими и смежными правами. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/b7fc20d4f95e8f7a07f05eae9c7a9ff774b056a4/

- "Российский Союз Правообладателей" (РСП).

Общероссийская общественная организация «Российское Авторское Общество» (РАО) — это негосударственная некоммерческая организация, созданная авторами и иными правообладателями для осуществления управления авторскими правами на коллективной основе.

Российское Авторское Общество на протяжении всей истории своего существования содействовало и продолжает содействовать стимулированию творческой активности, развитию образования, культуры и искусства. Обеспечивает авторов возможностью получать экономическую выгоду от использования своих произведений, а также служит достижению гармоничного баланса между исключительными имущественными правами авторов и интересами общества.

На основании договоров с авторами, государственной аккредитации, а также договоров о взаимном представительстве интересов с иностранными авторско-правовыми организациями сегодня РАО представляет более 26 000 российских и 2 000 000 иностранных авторов и правообладателей.²³

Всероссийская организация интеллектуальной собственности (Общероссийская общественная организация "Общество по коллективному управлению смежными правами «Всероссийская Организация Интеллектуальной Собственности», ВОИС) – некоммерческая общероссийская общественная организация по коллективному управлению смежными правами исполнителей и изготовителей фонограмм.

Основные цели ВОИС:

- достижение коллективных интересов и общественных благ в области формирования эффективной системы правовой защиты авторских и смежных прав путем осуществления деятельности по управлению правами на коллективной основе;
- оказание помощи правообладателям в реализации и защите их интеллектуальных прав, в том числе на основе полномочий, предоставляемых другими российскими и иностранными организациями по управлению правами на коллективной основе.
- Предмет деятельности ВОИС:
- осуществление прав исполнителей на получение вознаграждения за публичное исполнение, а также за сообщение в эфир или по кабелю фонограмм, опубликованных в коммерческих целях;

²³ Официальный сайт Общероссийской общественной организации «РОССИЙСКОЕ АВТОРСКОЕ ОБЩЕСТВО» (РАО). URL: <http://rao.ru/>

- осуществление прав изготовителей фонограмм на получение вознаграждения за публичное исполнение, а также за сообщение в эфир или по кабелю фонограмм, опубликованных в коммерческих целях.
- Функции ВОИС:
- сбор вознаграждения с пользователей музыки в пользу исполнителей и изготовителей фонограмм;
- распределение и выплата вознаграждения российским и зарубежным правообладателям;
- представительство интересов российских правообладателей за рубежом в рамках международной системы коллективного управления смежными правами.

Создание Российского Союза Правообладателей — результат плодотворной совместной работы обществ, защищающих права авторов, исполнителей, изготовителей фонограмм и аудиовизуальных произведений и других представителей творческих профессий — Союза кинематографистов России, Российского Авторского Общества и Всероссийской Организации Интеллектуальной Собственности.

Основная цель РСП — реализация права всех тех, кто участвует в создании фонограмм и аудиовизуальных произведений, на получение вознаграждения за свободное воспроизведение их работ в личных целях.

Деятельность Союза осуществляется в строгом соответствии с законодательством РФ.

Наша задача — формирование правовой культуры на российском музыкальном рынке, поддержка развития отечественного кинематографа и музыкальной индустрии.²⁴

Таким образом, договор доверительного управления, договор о передаче полномочий по управлению правами представляют собой договоры об оказании услуг, заключаемые между правообладателями и посредниками. При этом договор о передаче полномочий по управлению правами более близок по своей правовой природе к агентскому договору или может быть построен по модели договора поручения. На основании таких договоров посредниками совершаются сделки по распоряжению исключительными правами правообладателей (в основном лицензионные договоры). При этом посредник не наделяется правами на использование охраняемого объекта.

Внесение исключительного права в уставной капитал

Одним из способов распоряжения исключительными правами является внесение в качестве вклада в уставный (складочный) капитал, паевой фонд юридического лица.

²⁴ Президент Совета Российского Союза Правообладателей, Н.С. Михалков. URL: <http://rp-union.ru/about/>

Наряду с ГК РФ данные отношения регулируются законодательством об отдельных видах юридических лиц, в частности, федеральными законами от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» 1, 8 мая 1996 г. № 41-ФЗ «О производственных кооперативах», от 3 декабря 2011 г. № 380-ФЗ «О хозяйственных партнерствах», а также федеральными законами от 21 декабря 2001 г. № 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» 4, от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» 5 (ст. 103), от 23 августа 1996 г. № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» 6 (ст. 5) и др. Важное значение имеют и подзаконные акты, прежде всего Правила государственной регистрации распоряжения исключительным правом на изобретение, полезную модель, промышленный образец, товарный знак, знак обслуживания, зарегистрированные топологию интегральной микросхемы, программу для ЭВМ, базу данных по договору и перехода исключительного права на указанные результаты интеллектуальной деятельности без договора, утвержденные Постановлением Правительства РФ от 24 декабря 2015 г. № 1416.

Вкладом участника хозяйственного товарищества или общества в его имущество могут быть денежные средства, вещи, доли (акции) в уставных (складочных) капиталах других хозяйственных товариществ и обществ, государственные и муниципальные облигации. Таким вкладом также могут быть подлежащие денежной оценке исключительные, иные интеллектуальные права и права по лицензионным договорам, если иное не установлено законом.²⁵

В качестве вклада в уставный (складочный) капитал юридического лица могут быть внесены оборотоспособные, подлежащие денежной оценке исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации (не являются оборотоспособными право на фирменное наименование, коллективный товарный знак, наименование места происхождения товара), иные интеллектуальные права, в частности, право на подачу заявки на объект патентного права. Личные неимущественные права автора, право следования, право доступа и иные необоротоспособные интеллектуальные права не могут быть вкладом в уставный (складочный) капитал.

Договор залога исключительного права

Одной из форм вовлечения в хозяйственный оборот исключительных прав является заключение договора залога. Залог прав, в том числе исключительных,

²⁵ ГК РФ Статья 66.1. Вклады в имущество хозяйственного товарищества или общества. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/36b3885306c13a5fea25648cdadd5cb07928aa8e/

является сравнительно новой категорией российского залогового права, порождающей немало вопросов как теоретического, так и практического свойства.

Согласно п. 1 ст. 334 ГК РФ в силу залога кредитор по обеспеченному залогом обязательству (залогодержатель) имеет право в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения должником этого обязательства получить удовлетворение из стоимости заложенного имущества (предмета залога) преимущественно перед другими кредиторами лица, которому принадлежит заложенное имущество (залогодателя).

К основаниям возникновения залога в силу ст. 334.1 ГК РФ относятся:

- договор, заключенный между залогодателем и залогодержателем;
- наступление указанных в законе обстоятельств (залог на основании закона).

Залог исключительных прав, прежде всего патентных, предусмотрен законодательством Великобритании, Франции, Канады, США и некоторых других стран. Наиболее проработанными являются нормы о залоге патентных прав Нидерландов. В Кодексе интеллектуальной собственности Франции предусматриваются специальные нормы о залоге права на использование программного обеспечения. Согласно ст. L. 132-34 залог должен быть зарегистрирован в специальном реестре, хранимом Национальным институтом промышленной собственности. Запись указывает точное основание для охраны, в частности, исходные тексты и рабочие документы. В Австрии, США не исключительные права, а сам патент как движимое имущество является предметом залога. Залоговая сделка должна быть зарегистрирована в Патентном бюро.

Порядок передачи права на евразийскую заявку или евразийский патент, утвержденный приказом Евразийского патентного ведомства от 18 января 2002 г. № 21, предусматривает договор залога права на евразийскую заявку, которое относится к категории иных интеллектуальных прав.

С 1 июля 2014 г. в соответствии с принятым 25 февраля 2014 г. Федеральным законом «О внесении изменений в часть первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» в часть первую ГК РФ была введена специальная ст. 358.18 ГК РФ о залоге исключительных прав, согласно которой исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий (п. 1 ст. 1225) могут быть предметом залога в той мере, в какой правила ГК РФ допускают их отчуждение.

Иные интеллектуальные права, предусмотренные ст. 1226 ГК РФ, не могут быть предметом залога, если они ограничены в обороте. Такие права не являются

исключительными, но могут носить имущественный и оборотоспособный характер. Не может быть предметом залога право следования, право доступа и др. Не могут выступать в качестве предмета залога личные неимущественные права авторов, исполнителей.

Пункт 4 названной статьи сохраняет за залогодателем право в течение срока действия договора залога без согласия залогодержателя использовать объект залога и распоряжаться исключительным правом на него, за исключением случая отчуждения исключительного права, если договором не предусмотрено иное. Залогодатель не вправе отчуждать исключительное право без согласия залогодержателя, если иное не предусмотрено договором.

Часть четвертая ГК РФ регулирует залог исключительного права как единого целого. Залог других прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации допускается в качестве залога прав требования, возникающих на основании договора как относительных по своей правовой природе, к которым в соответствии с п. 3 ст. 358.18 ГК РФ применяются нормы о залоге обязательственных прав. В предмет договора залога может входить:

1. исключительное право в полном объеме (в праве промышленной собственности эти права подтверждаются патентами или свидетельством) или в части (например, доля в праве на патент). Данное право абсолютно, не является правом требования и не вытекает из обязательственных правоотношений;
2. право использования объекта, возникшее из исключительной или неисключительной, а также смешанной лицензии.

Право требования вознаграждения по возмездному договору о распоряжении исключительным правом также может входить в предмет договора залога.

В части четвертой ГК РФ залог исключительного права упоминается в ст. 1232, 1233, 1452 в основном в части государственной регистрации договоров залога (в настоящее время — залога исключительного права как обременения).

ЗАКЛЮЧЕНИЕ.

Коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности - это необходимое составляющее развития инновационных процессов. На современной этапе от проработанности механизмов трансфера технологий зависит дальнейший рост отечественной и мировой экономики. Существующие на данном этапе барьеры и проблемы на пути успешной коммерциализации технологий требуют их устранения и совершенствования правовых и экономических отношений. Сложность данного процесса заключается в юридических аспектах, таких как несогласованность законодательной базы в вопросах правовой охраны, налогового обложения и бухгалтерского учета в отсутствии информации об аналогичных сделках, в виду специфики самой природы объектов интеллектуальной собственности, в трудности понимания сложного механизма оценки, нехватке специалистов в этой области: грамотных юристов, квалифицированных экспертов-оценщиков и т.д.

Существенной проблемой успешной коммерциализации объектов интеллектуальной собственности также является нехватка посредников между продавцами и покупателями лицензий или патентов. Одним из решений такого рода проблем является формирование в России объектов инновационной инфраструктуры. Таких как, например: Центры трансфера технологий, Бизнес-инкубаторы, Технопарки, центры предпринимательства и т.д. Задачей этих структур является всесторонняя поддержка новых инновационных проектов, посредством оказания юридических, финансовых, консалтинговых услуг и т.д.

Процесс трансфера технологий является достаточно сложным образованием, он состоит из множества подсистем и элементов. Для совершенствования механизмов в этой области требуются комплексный подход. Комплексное стимулирование трансфера и коммерциализации технологий, оптимизация инновационной инфраструктуры, поддержка инициатив и создание благоприятных условий будет способствовать прорывному росту количества инновационных внедрений во всех ключевых отраслях экономики, а также обеспечит технологическую модернизацию и повышению конкурентоспособности России. **Аминь!**

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Законодательные акты

1. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 4
2. Федеральный закон "Об оценочной деятельности в Российской Федерации" от 29.07.1998 N 135-ФЗ (последняя редакция)
3. СТО РОО 26-02-98 Оценка объектов интеллектуальной собственности

Монографии и учебники

4. Л.А. Новоселова. Право интеллектуальной собственности. Т. 1. Общие положения: Учебник / Под общ. ред. д.ю.н., проф. Л.А. Новоселовой. — М.: Статут, 2017.
5. Резепова В.Е. Право интеллектуальной собственности учебное пособие/ Резепова В.Е., Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2009
6. Судариков С.А. Право интеллектуальной собственности Учебник М.: ТК Велби, Проспект, 2008. – 368 с.
7. Видякина О.В. Формирование патентной политики университета / О.В.Видякина. - М.: ИНИЦ «Патент», 2012. - 125 с.: ил., табл.
8. Добровольский В.С. Интеллектуальная собственность: Учебное пособие / В.С.Добровольский. – М.: Изд. Дом МИСиС, 2012. – 172 с.

Статьи в журналах и других периодических изданиях

9. А.В Гаврилюк. Выбор оптимального механизма трансфера технологий на основе альтернативных моделей / А.В Гаврилюк // Государственное управление. Электронный вестник. – 2018. – №71. – С. 349 – 368.
10. А.В Гаврилюк. Правовое регулирование и поддержка трансфера интеллектуальной собственности / А.В Гаврилюк // Вопросы экономики и права. – 2018. – №4. С. 7 – 18.
11. А.В Гаврилюк. Трансфер технологий через призму инновационных процессов в интеграционном пространстве: сложности и перспективы / А.В Гаврилюк. // Экономические науки. – 2015. – №9. – С. 29 – 36.
12. Бутрюмова Надежда, Виноградов Виталий, Джонс Патрик. Коммерциализация университетских разработок. Руководство для создателей интеллектуальной собственности// НИУ ВШЭ – 2012.
13. А.В. Одинокоев., М.Ю. Прокш, Ф.Ю Калятин. Эффективное использование интеллектуальной собственности //Доклад: Москва – 2017
14. О.Лукша, П.Сушков, А. Яновский. Центр коммерциализации технологий – организационное развитие: как создать, управлять, организовать

мониторинг и оценку деятельности // Проект EuropeAid «Наука и коммерциализация технологий» 2006

Интернет- ресурсы

15. Инновации и предпринимательство. URL: <http://www.innovbusiness.ru/>
16. Научный журнал Фундаментальные исследования. URL: <https://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=29485>
17. Официальный сайт Федеральной службы по интеллектуальной собственности. URL: <https://rupto.ru/ru>
18. Право интеллектуальной собственности (Кушнир И.В.) 2010. URL: <http://be5.biz/pravo/i018/index.html>
19. Всероссийская организация интеллектуальной собственности. URL: <http://rosvois.ru/>
20. Всемирная организация интеллектуальной собственности URL: <https://www.wipo.int/portal/en/index.html>
21. Российское авторское общество. URL: <http://rao.ru/>

**ДОГОВОР
ОБ УСТУПКЕ ПАТЕНТА (СВИДЕТЕЛЬСТВА)**

Патентообладатель _____
(полное наименование предприятия,

организации или ф.и.о. физического лица)

право которого на изобретение(промышленный образец, полезную модель)

(название изобретения)

вытекает из патента № _____ с приоритетом в

_____ от _____
(страна(ы))

и Правопреемник _____
(полное наименование предприятия

организации или ф. и.о. физического лица)

заключили настоящий договор о следующем:

1. Правопреемник соглашается принять право на данный патент и обязуется выполнить все необходимые и достаточные действия для поддержания его в силе до конца оставшегося срока действия патента, включая уплату патентных пошлин, и выплачивает Патентообладателю вознаграждение в размере _____ руб. не позднее _____
2. Правопреемник принимает на себя обязательства по выплате вознаграждения автору (соавторам)⁴ и выплачивает его в течение срока действия патента независимо от выплаты вознаграждений за другие изобретения и иные объекты промышленной собственности, используемые в той же продукции. Порядок выплаты Правопреемником вознаграждения Автору определяется отдельным договором между сторонами.
3. В случае невыполнения п.1 договора он считается не вступившим в силу.
4. Споры, которые могут возникнуть в связи с выполнением настоящего договора, решаются в порядке, установленном законодательством в стране Правопреемника.
5. Если законодательством установлены иные правила, чем те, которые содержатся в настоящем договоре, то применяются правила, предусмотренные законодательством.
6. Изменение условий договора в одностороннем порядке не допускаются.
7. В случае реорганизации Правопреемника его права и обязанности по настоящему договору переходят к его правопреемнику. В случае ликвидации Правопреемника право на патент переходит а Автору. В случае переуступки патента Правопреемником третьему лицу права и обязанности Правопреемника по настоящему договору переходят к его правопреемнику.

8. В случае прекращения действия патента до окончания срока действия настоящего договора все ранее произведенные затраты и выплаты не подлежат компенсации и возврату соответственно.

9. Настоящий договор подлежит исполнению независимо от других договоров и соглашений сторон с третьими лицами и обязательств сторон перед третьими лицами.

10. Настоящий договор в части конкретных условий его выполнения является конфиденциальным и не подлежит разглашению или передаче третьим лицам, кроме случаев, предусмотренных пп.4 и 7 настоящего договора.

11. Договор вступает в силу в день его регистрации в патентном ведомстве и действует до _____ года.

Адреса (юридические адреса) и расчетные счета сторон:

Патентообладатель _____

Правопреемник _____

Подписи:

Патентообладатель
М.П.

Правопреемник
М.П.