

1. Понятие «редкость» является ключевым для микроэкономики как науки. Здесь это понятие имеет не физический, а экономический смысл, так как отражает состояние экономики и происходящие в ней процессы. С одной стороны, в нем отражается факт безграничности потребностей субъектов экономики, с другой – ограниченность имеющихся у общества экономических ресурсов. Именно редкость обуславливает отношения собственности, закрепляющие право пользования редкими благами за определенными собственниками. Поэтому все субъекты экономики рассматриваются микроэкономикой как собственники различных благ и ресурсов.

Понятие «редкость» микроэкономика тесно увязывает с понятием «эффективность». Эффективность здесь характеризует степень полноты достижения поставленной цели при данных ресурсах. Вот почему микроэкономика много внимания уделяет анализу условий, при которых можно максимизировать поставленную цель, например, получить максимум прибыли или максимальное удовлетворение потребностей, и одновременно минимизировать необходимые для этого ресурсы.

Хорошо известно, что стремление человека максимизировать потребление и минимизировать свое участие в производстве характеризует его как человека рационального. Именно человек рациональный является объектом внимания микроэкономики. Вот почему микроэкономике называют также наукой о рациональном поведении субъектов рыночной экономики.

Микроэкономика считает, что принимать эффективные экономические решения помогает именно рынок, посылая рациональным субъектам соответствующие импульсы и сигналы. Решающую роль в этом играет конкуренция и цены. Конкуренция заставляет принимать эффективные решения и действия, а цены дают необходимую для этого информацию. Благодаря им производители знают, что, сколько, как и для кого производить, а потребители – какие и сколько товаров приобретать при минимальных затратах на них и как их потреблять (в каком сочетании) для максимального удовлетворения своих потребностей.

Вот почему микроэкономика значительное внимание уделяет вопросам функционирования рыночного механизма, законам, которым он подчиняется, и тому, как он определяет поведение субъектов экономики.

2. Экономическая модель — формализованное описание различных экономических явлений и процессов.

Экономические модели позволяют отвлечься от второстепенных элементов и позволяют сосредоточиться на главных элементах системы и их взаимосвязях. Экономические модели выступают абстрактным отражением реальности и поэтому не могут быть всеобъемлющими.

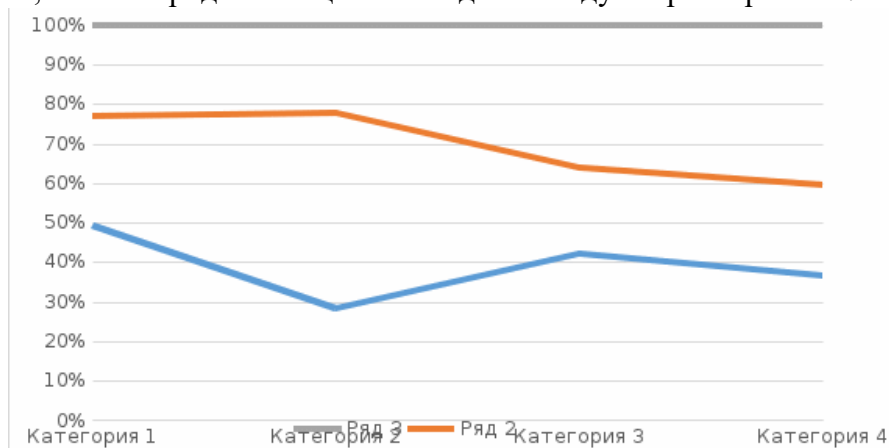
Сказать, что они полностью описывают мир абсолютно точно тоже неправильно.

Экономические модели должны отвечать ряду требований:

- содержательность;
- реалистичность принятых посылок и допущений;
- возможность построения прогнозов;
- возможность информационного обеспечения;
- возможность проверки и др.

Среди экономистов нет общего мнения, какие требования отнести к приоритетным. Одни считают, что главное в модели – возможность построения на ее основе достоверных прогнозов, другие выделяют реалистичность принятых допущений и способность посредством модели объяснять поведение экономических агентов. Однако большинство связывает предъявляемые к модели требования с той конкретной целью, для которой она предназначена.

3. Графическое представление функции считается наглядным, компактным изображением материала. Графики позволяют легко находить значения функции для любого аргумента. Английский математик Я. Стюарт писал о графических моделях: «Картинки несут гораздо больше информации, чем слова... Да, они не строгие, но они помогают думать, а такого рода помощью никогда не следует пренебрегать».

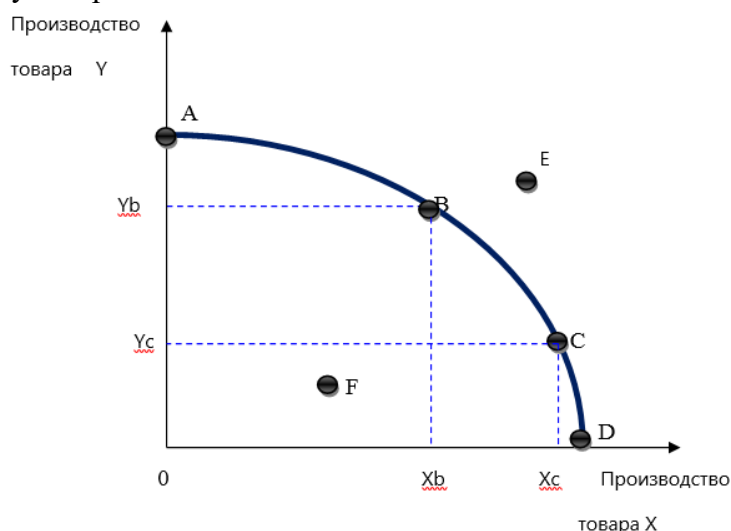


Так таблица в виде графика, у графического представления тоже есть свои недостатки. Легко читаемые графики являются двумерными, трехмерные читаются уже не так легко, а многомерных графиков вообще не существует, что ограничивает до некоторой степени объясняющую способность графических моделей в экономической теории.

Вывод – это заключительное положение, вытекающее из теории. Например, мы можем утверждать: если некоторая экономическая система (общество) ограничена в своих ресурсах и действует на границе своих производственных возможностей (допущение), и если гипотеза о существовании альтернативных издержек верна, то будет верно утверждение, что с ростом производства одного товара величина производства другого товара неизбежно должна падать.

4. Понятие «эффективность» было впервые разработано и применено к экономическим процессам итальянским экономистом и социологом Вильфредо Парето (1848–1923). Критерий, предложенный Парето, позволял сравнивать результаты различных экономических ситуаций.

Экономическая эффективность по Парето – это такое состояние рынка, при котором никто не может улучшить свое положение, не ухудшая положения хотя бы одного из других участников. По-другому подобная ситуация называется Парето-оптимальное состояние, или оптимум Парето.



Нанесем оси координат и будем откладывать по вертикали количество единиц товара Y , а по горизонтали – количество единиц товара X .

Если все ресурсы рассматриваемой экономической системы (общества, фирмы и т. д.) используются только для производства товара Y , то экономика находится в точке A , т. е. максимально возможный объем производства товара Y равен отрезку OA , а максимально возможный объем производства товара X – нулю. Соответствующим образом, если все экономические ресурсы используются только для производства товара X , то экономика находится в точке D (это означает максимально возможное производство товара X в объеме OD и товара Y – в нулевом объеме).

5. Каковы различия между нормативными и позитивными утверждениями? Приведите примеры каждого из них.

Нормативная экономическая теория — теория, которая способна не только объяснить экономические явления и события, но призвана, прежде всего, способствовать выработке экономической политики, необходимого образа действий, принятию рациональных решений. Нормативная теория даёт конкретные рекомендации правительству, руководителям предприятий, фирм, как необходимо действовать в складывающейся экономической ситуации.

Большей частью экономическая теория объясняет, как функционирует экономика, как общество решает ключевые экономические задачи. Она описывает, анализирует, но не дает рекомендаций. Подобный подход называют позитивным, а аналитическую часть экономической теории - позитивной экономической теорией. Так, позитивным утверждением является: «объем производства товаров и услуг сократился на 45%», а нормативное утверждение — «объем производства следует увеличить».

В отличие от позитивной нормативная экономическая теория даёт рекомендации, рецепты действий; определяет, какие конкретные условия или аспекты экономики желательны или нежелательны; даёт оценочное утверждение «что должно быть».